

CURRICULUM VITAE DI CLAUDIO ZAMPETTI

Claudio Zampetti nasce a Roma il 28 febbraio 1962 e, terminati gli studi scolastici intraprende da subito, la carriera imprenditoriale creando una piccola azienda artigiana nel settore termotecnico.

Siamo agli inizi degli anni '80 e nei successivi quattro anni le aziende si ampliano arrivando complessivamente a quattro. Una di queste opera nello stesso settore, sul territorio nazionale ed apre una sede secondaria a Milano.

Nel 1992 realizza a Milano tra i primi impianti di condizionamento a metano – all'epoca una tecnologia rivoluzionaria per conto della Cassa dei Dottori Commercialisti.

Negli anni seguenti importanti lavori vengono svolti in Sardegna – realizzando un'importante opera presso l'hotel Palumbalza di Porto Rotondo.

Nel 2003 costituisce una nuova azienda per la distribuzione nel Lazio dei prodotti per la climatizzazione della Mitsubishi Electric.

Nel 2005 dà il via alla Divisione Enti Grandi Clienti per affrontare il mercato dei Clienti a livello Nazionale. Tra questi nel 2007 sigla un importante accordo con Enel – attraverso la sua azienda di servizi SEI (Società Elettro Immobiliare) per la fornitura di impianti per la climatizzazione presso tutte le sedi di Enel in Italia. Sono 38.000 le postazioni di lavoro assicurate da questi impianti di nuova tecnologia che consentono alti rendimenti energetici e flessibilità d'uso.

Sempre nel 2005 costituisce una società a Dubai la Scan Ltd. per la commercializzazione di sistemi di distribuzione dell'aria e realizza alcuni significativi progetti per hotel internazionali e costruttori locali di grandi dimensioni.

Nel 2006 viene nominato Agente Generale per il Centro Sud Italia dalla Mitsubishi Electric, con il compito di sviluppare il mercato dei climatizzatori presso i National Account sull'area.

Nel 2007 Assume l'incarico di consigliere e responsabile sviluppo commerciale della neonata Comphoebus Technology Service una società a capitale misto tra Enel e Mitsubishi Electric avente come obiettivo di progettare soluzioni impiantistiche "chiavi in mano" su larga scala.

Nel frattempo sigla un accordo internazionale con la Hyundai per importare in Italia i condizionatori prodotti da quest'ultima che tra l'altro produce anche con altri marchi anch'essi distribuiti attraverso una nuova società di scopo appositamente creata.

Ancora 2007 che riceve mandata dalla coreana Winia Mando per la distribuzione in Medio Oriente dei frigoriferi e refrigeratori. Qui sigla importanti accordi con i maggiori distributori locali per oltre due milioni di pezzi nei primi 12 mesi.

Nel 2008 crea una nuova organizzazione in Spagna la Alval S.I. nella città di Malaga per la distribuzione di impianti di condizionamento, organizzazione che importa ed esporta due marchi (Mitsubishi – Winia Mando).

Il sempre crescente mercato lo porta a creare una società impiantistica a livello nazionale che realizza impianti di portata internazionale.

Tra questi l'intero condizionamento e controllo energetico del Quartier Generale della FAO di Roma, una parte importante dei Musei Vaticani, diverse sedi di Istituti bancari.

Nel 2009 diventa consigliere di amministrazione della Aither S.p.A. una società con sede a Milano e presente sull'intero territorio nazionale con 150 rivenditori.

E' nel 2010 che sigla un accordo con la Hitachi per la distribuzione dei condizionatori d'aria.

Sempre nel 2010 sigla un altro accordo internazionale, stavolta con un'azienda primaria americana (Yellow Jacket) per la distribuzione in Italia ed in Spagna che si introduce su un mercato – quello iberico forte e particolarmente effervescente.

Nel 2011 costituisce una nuova organizzazione operante sull'intero territorio nazionale per la distribuzione di accessori e componentistica per la climatizzazione in Italia. La Products Italia che attiva una rete di distributori in ogni regione.

Negli anni recenti acquisisce importanti commesse per la gestione di interi patrimoni immobiliari da nord al sud Italia con una superficie immobiliare gestita di oltre mezzo milione di mq.